Pressemitteilung, 12.11.2026

my-PV verstärkt Präsenz in den Niederlanden

my-PV baut seine Organisation in Benelux weiter aus. Am 1. Oktober startete Frank van der Schaaf als neuer Business Development Manager in den Niederlanden. Mit dem Schritt reagiert der österreichische Photovoltaikwärme-Pionier auf die steigende Nachfrage, die sich mit dem Ende des Net Meterings am 1. Januar weiter erhöhen wird.

Neuzeug, Oberösterreich. Frank van der Schaaf ist seit dem 1. Oktober als neuer Business Development Manager für my-PV in den Niederlanden tätig. Der gebürtige Niederländer bringt langjährige Erfahrungen aus Führungspositionen bei Unternehmen der Erneuerbare-Energien-Branche mit.

Während er bei dem Solartechnikanbieter Dutch Solar Systems das Unternehmenswachstum ankurbelte und die Vertriebsaktivitäten weiterentwickelte, verantwortete er als Vertriebsleiter des auf großflächige Solarthermieanlagen und thermische Speicherlösungen spezialisierten Unternehmens G2 Energy u.a. die Entwicklung strategischer Kooperationen und die Erschließung neuer Marktsegmente.

Solarstrom intelligenter nutzen

„Was mich an my-PV besonders begeistert ist der innovative Ansatz, selbst erzeugten Solarstrom intelligenter zu nutzen und dadurch die Energieeffizienz und den Eigenverbrauch zu steigern“, erklärt van der Schaaf. Er freue sich darauf, „die Marktposition von my-PV weiter zu stärken und das Unternehmen nicht nur als Produkthersteller, sondern vor allem als Anbieter intelligenter und erschwinglicher Lösungen zu positionieren, mit denen Haushalte und Unternehmen ihren selbst erzeugten Solarstrom optimal nutzen können.“ Sein Grundsatz lautet: „Intelligente Energie muss nicht kompliziert sein. Das gilt nicht nur für die Anwender, sondern insbesondere auch für die Installateure.“

Ein hoher Eigenverbrauch wird in den Niederlanden ab dem 1. Januar noch wichtiger, denn dann fällt das Net Metering als Abrechnungsmodell weg. Überschüssiger Solarstrom, der ins Netz eingespeist wird, kann dann nicht mehr mit dem späteren Strombezug verrechnet werden.

Der Fokus des Business Development Managers liegt darauf, Geschäftsmöglichkeiten zu identifizieren, Kooperationen aufzubauen und die Beziehungen zu Großhändlern, Installateuren, Vertriebspartnern und anderen Marktteilnehmern weiter auszubauen.

Zeichen: 2.265, Wörter: 289

Über my-PV
Der Hersteller my-PV GmbH aus Neuzeug wurde 2011 gegründet. Er hat sich seitdem zu einem bedeutenden Hersteller für die Warmwasserbereitung mit Photovoltaik entwickelt. Bereits seit 2018 denkt my-PV auch im Sektor Heizung bzw. Raumwärme solarelektrisch. Im August 2021 erfolgte die Übersiedelung in das einzigartige solarelektrische Firmengebäude in der Betriebsstraße 12 in 4523 Neuzeug in Oberösterreich. In Neuzeug entwickelt und produziert my-PV Geräte, die Photovoltaikanlagen mit dem Wärmebereich verbinden. Derzeit sind 80 Mitarbeiter für my-PV im Einsatz.

Bilder (Abdruck honorarfrei):



Frank van der Schaaf ist seit dem 1. Oktober als neuer Business Development Manager für my-PV in den Niederlanden tätig.

© my-PV GmbH



Ein hoher Eigenverbrauch wird in den Niederlanden ab dem 1. Januar noch wichtiger, denn dann fällt das Net Metering als Abrechnungsmodell weg – PV-Wärmelösungen von my-PV bieten eine einfache Art der Erhöhung des Eigenverbrauchs.

© my-PV GmbH

Pressekontakt:

my-PV GmbH
Tobias Fuchslechner
M: +43 660 678 86 26
tobias.fuchslechner@my-pv.com

Für Rückfragen:
Krampitz Communications GmbH
T: +49 (0)221 912 49949
contact@pr-krampitz.de

Abdruck honorarfrei, um ein Belegexemplar an den Pressekontakt wird gebeten.