Persbericht, 12 november 2026

my-PV versterkt zijn aanwezigheid in Nederland

my-PV blijft zijn organisatie in de Benelux verder uitbreiden. Op 1 oktober is Frank van der Schaaf bij het bedrijf gestart als de nieuwe Business Development Manager voor Nederland. Met deze stap speelt de Oostenrijkse pionier op het gebied van fotovoltaïsche warmteoplossingen in op de groeiende vraag, die naar verwachting verder zal toenemen nu de salderingsregeling per 1 januari wordt beëindigd.

Neuzeug, Oostenrijk. Sinds 1 oktober is Frank van der Schaaf werkzaam bij my-PV als Business Development Manager voor Nederland. Met zijn Nederlandse achtergrond en jarenlange leidinggevende ervaring bij bedrijven in de sector hernieuwbare energie brengt hij waardevolle kennis en expertise mee om de Nederlandse markt verder te ontwikkelen.

Bij leverancier van zonnetechnologie Dutch Solar Systems stimuleerde hij de groei van de onderneming en ontwikkelde hij de verkoopactiviteiten verder. Als Sales Director bij G2 Energy, gespecialiseerd in grootschalige zonthermische installaties en thermische opslagoplossingen, was hij onder meer verantwoordelijk voor het ontwikkelen van strategische samenwerkingen en het aanboren van nieuwe marktsegmenten.

Zonne-energie slimmer benutten

“Wat mij bij my-PV bijzonder aanspreekt, is de innovatieve manier waarop zelf opgewekte zonne-energie slimmer wordt benut om zo de energie-efficiëntie en het eigen verbruik te verhogen”, aldus Van der Schaaf. Hij kijkt ernaar uit “de marktpositie van my-PV verder te versterken en het bedrijf niet alleen als fabrikant van producten te positioneren, maar vooral als aanbieder van intelligente en betaalbare oplossingen waarmee huishoudens en bedrijven hun zelf opgewekte zonne-energie optimaal kunnen benutten.” Zijn uitgangspunt: “Slimme energie hoeft niet ingewikkeld te zijn. Dat geldt niet alleen voor de gebruikers, maar zeker ook voor de installateurs.”

Een hoog eigen verbruik wordt vanaf 1 januari nog belangrijker in Nederland, omdat de salderingsregeling dan als verrekeningsmodel wordt afgeschaft. Overtollige zonne-energie die aan het elektriciteitsnet wordt teruggeleverd, kan dan niet langer worden verrekend met de elektriciteit die op een later moment wordt afgenomen.

Hij zal zich voornamelijk richten op het identificeren van zakelijke kansen, het opbouwen van samenwerkingen en het verder versterken van de relaties met groothandels, installateurs, distributiepartners en andere marktpartijen.

Aantal tekens: 2.442 | aantal woorden: 337

Over my-PV
my-PV GmbH, gevestigd in Neuzeug (Oostenrijk), werd opgericht in 2011 en heeft zich sindsdien ontwikkeld tot een toonaangevende fabrikant van systemen voor fotovoltaïsche waterverwarming. Sinds 2018 ontwikkelt het bedrijf ook zonne-elektrische oplossingen voor verwarming en ruimteverwarming. In augustus 2021 verhuisde my-PV naar zijn unieke zonne-elektrische hoofdkantoor aan de Betriebsstraße 12, 4523 Neuzeug (Opper-Oostenrijk). Op deze locatie ontwikkelt en produceert my-PV apparaten die fotovoltaïsche systemen verbinden met thermische toepassingen. Het bedrijf telt momenteel 80 medewerkers.

Afbeeldingen:



Frank van der Schaaf is sinds 1 oktober bij my-PV werkzaam als de nieuwe Business Development Manager voor Nederland.

© my-PV GmbH



Een hoog eigen verbruik wordt vanaf 1 januari nog belangrijker in Nederland, nu de salderingsregeling wordt afgeschaft. De PV-warmteoplossingen van my-PV bieden een eenvoudige manier om het eigen verbruik te verhogen.

© my-PV GmbH

Perscontact:

my-PV GmbH
Tobias Fuchslechner
T: +43 660 678 8626
tobias.fuchslechner@my-pv.com

Voor verdere informatie:
Krampitz Communications GmbH
T: +49 (0)221 912 49949
contact@pr-krampitz.de

Reproductie vrij van rechten; een exemplaar aan het perscontact wordt op prijs gesteld.