

[Press release, 03.02.2026](#)

Les installateurs spécialisés au cœur de l'attention

my-PV renforce sa présence au Benelux

L'expert en chaleur photovoltaïque my-PV renforce ses activités commerciales au Benelux. Alors que l'entreprise s'appuyait jusqu'à présent principalement sur la distribution via les grossistes, le nouveau Technical Sales Manager Roel Defrancq accompagne désormais directement les installateurs et artisans spécialisés depuis la Belgique. Les visiteurs du salon professionnel Solar Solutions à Amsterdam pourront découvrir en direct, du 10 au 12 mars, les concepts du pionnier autrichien de la chaleur photovoltaïque et faire la connaissance de ce Belge d'origine.

Un interlocuteur direct

my-PV souhaite poursuivre sa croissance au Benelux. Ces dernières années, le pionnier autrichien de la chaleur photovoltaïque s'est surtout concentré sur les grossistes en Belgique et aux Pays-Bas. Avec l'arrivée de Roel Defrancq au poste de Technical Sales Manager pour le Benelux, my-PV développe désormais ses ventes en direction des monteuses et des artisans spécialisés. Avec cette nouvelle collaboration avec Mr. Defrancq, qui parle couramment le néerlandais, le français et l'anglais, ils disposent d'un interlocuteur direct pour les aider à intégrer les solutions de chaleur photovoltaïque de l'entreprise dans leur portefeuille de produits.

Âgé de 54 ans, il dispose d'une longue expérience dans le domaine des énergies renouvelables, en particulier dans la vente de systèmes de chauffage, de ventilation et de climatisation (CVC) ainsi que d'installations photovoltaïques. Les solutions durables et orientées client lui tiennent particulièrement à cœur. Son objectif : « Je souhaite accompagner les installateurs sur le long terme vers des solutions d'eau chaude sanitaire et de chauffage des locaux neutres en CO₂ et économiquement avantageuses, et leur montrer comment intégrer nos solutions dans chacune de leurs offres pour les pompes à chaleur et les systèmes de stockage domestique. »

Des conditions de marché excellentes

Parmi les meilleures ventes actuelles de l'entreprise au Benelux figurent les gestionnaires de puissance photovoltaïque pour l'eau chaude et le chauffage, l'AC•THOR et l'AC•THOR 9s, ainsi que la résistance chauffante photovoltaïque pour installations PV raccordées au réseau, l'AC ELWA 2. « Nos projets de référence montrent que le marché du Benelux est parfaitement adapté à nos solutions d'optimisation de l'autoconsommation », se réjouit le directeur général de my-

PV, le Dr Gerhard Rimpler. En effet, aux Pays-Bas, les propriétaires qui injectent trop d'électricité solaire sur le réseau doivent payer, selon la taille de l'installation, des frais de réseau pouvant atteindre jusqu'à 800 euros par an à leur fournisseur d'énergie.

Les solutions my-PV permettent en revanche de transformer l'électricité solaire excédentaire en eau chaude et en chaleur pour le chauffage des locaux. Dans le cas d'une maison individuelle avec grange située à Lekkerkerk, aux Pays-Bas, équipée en 2024 d'une AC ELWA 2, les exploitants économisent par exemple chaque année 450 euros de frais – tout en produisant gratuitement leur eau chaude.

my-PV au salon Solar Solutions

my-PV présentera ses produits du 10 au 12 mars au salon professionnel Solar Solutions à Amsterdam. Les visiteurs pourront retrouver l'entreprise sur le stand E11. my-PV propose aux journalistes des entretiens de presse individuels en allemand, anglais, néerlandais ou français.

Signes : 3.443, Mots : 505

À propos de my-PV

Le fabricant my-PV GmbH, basé à Neuzeug, a été fondé en 2011. Depuis, l'entreprise est devenue un acteur majeur dans le domaine de la production d'eau chaude à partir de l'énergie photovoltaïque. Dès 2018, my-PV a également adopté une approche solaire-électrique pour le secteur du chauffage et de la chaleur des locaux. En août 2021, l'entreprise a déménagé dans un bâtiment d'entreprise solaire-électrique unique, situé Betriebsstraße 12 à 4523 Neuzeug, en Haute-Autriche. C'est à Neuzeug que my-PV développe et produit des appareils reliant les installations photovoltaïques au secteur de la chaleur. Actuellement, 75 collaborateurs travaillent pour my-PV.

Images :



Éviter les frais de réseau : Les exploitants d'une installation photovoltaïque de 15 kWp à Lekkerkerk, aux Pays-Bas, économisent chaque année 450 euros en transformant l'électricité photovoltaïque excédentaire en eau chaude.

© my-PV GmbH



Nouvel interlocuteur : Roel Defrancq est Technical Sales Manager chez my-PV pour le Benelux.

© my-PV GmbH



Économiser 450 € de frais d'injection grâce à l'AC ELWA 2 aux Pays-Bas – avec l'optimisation de l'autoconsommation, profiter deux fois de l'électricité photovoltaïque.

© my-PV GmbH

Contact presse :

my-PV GmbH

Tobias Fuchslechner

Tél: +43 660 678 8626

tobias.fuchslechner@my-pv.com

Voor vragen:

Krampitz Communications

Tél: +49 (0)221 912 49949

contact@pr-krampitz.de

Reproduction libre de droits ; merci d'adresser un exemplaire justificatif au contact presse.