

[Press release, 03.02.2026](#)

Vakinstallateurs centraal

my-PV versterkt zijn aanwezigheid in de Benelux

De expert in fotovoltaïsche warmte my-PV breidt zijn verkoopactiviteiten in de Benelux uit. Waar het bedrijf tot nu toe vooral focuste op distributie via de groothandel, ondersteunt de nieuwe Technical Sales Manager Roel Defrancq vanaf nu installateurs en vakinstallateurs rechtstreeks vanuit België. Bezoekers van de vakbeurs Solar Solutions in Amsterdam kunnen zich van 10 tot en met 12 maart live overtuigen van de concepten van de Oostenrijkse pionier op het gebied van fotovoltaïsche warmte en kennismaken met de ervaren Belg.

Direct aanspreekpunt

my-PV wil verder groeien in de Benelux. In de afgelopen jaren lag de focus van de Oostenrijkse pionier in fotovoltaïsche warmte vooral op groothandelaars in België en Nederland. Met de aanstelling van Technical Sales Manager voor de Benelux, Roel Defrancq, breidt my-PV zijn verkoop nu uit richting monteurs en vakinstallateurs. Met de geboren Belg, die vloeiend Nederlands, Frans en Engels spreekt, krijgen zij een direct aanspreekpunt dat hen ondersteunt bij het integreren van de fotovoltaïsche warmteoplossingen van het bedrijf in hun productportfolio.

De 54-jarige brengt jarenlange ervaring mee in de sector van hernieuwbare energie, met name in de verkoop van systemen voor verwarming, ventilatie en airconditioning (HVAC) en van PV-installaties. Duurzame, klantgerichte oplossingen liggen hem nauw aan het hart. Zijn doel: „Ik wil installateurs op lange termijn begeleiden op weg naar een CO₂-neutrale en kostenefficiënte oplossing voor warm water en ruimteverwarming en hen laten zien hoe zij onze oplossingen kunnen meenemen in elk van hun offertes voor warmtepompen en thuisbatterijen.”

Uitstekende marktomstandigheden

Tot de huidige bestsellers van het bedrijf in de Benelux behoren de fotovoltaïsche power managers voor warm water en verwarming, de AC•THOR en AC•THOR 9s, evenals het fotovoltaïsche verwarmingselement voor netgekoppelde PV-installaties, de AC ELWA 2. „Onze referentieprojecten tonen aan dat de Benelux-markt zich uitstekend leent voor onze oplossingen voor eigen verbruik,” aldus my-PV-directeur Dr. Gerhard Rimpler. Wie in Nederland te veel zonnestroom aan het net teruglevert, moet afhankelijk van de systeemgrootte namelijk netkosten tot wel 800 euro per jaar aan de energieleverancier betalen.

Met de oplossingen van my-PV kan overtollige zonnestroom daarentegen worden omgezet in warm water en ruimteverwarming. Bij een eengezinswoning met schuur in het Nederlandse Lekkerkerk, die in 2024 werd uitgerust met een AC ELWA 2, besparen de eigenaars bijvoorbeeld jaarlijks 450 euro aan kosten – en produceren zij bovendien hun warm water volledig gratis.

my-PV op Solar Solutions

my-PV presenteert zijn producten van 10 tot en met 12 maart op de vakbeurs Solar Solutions in Amsterdam. Bezoekers vinden het bedrijf op stand E11. Journalisten kunnen bij my-PV terecht voor individuele persgesprekken in het Duits, Engels, Nederlands of Frans.

Tekens: 2.989, Woorden: 436

Over my-PV

De fabrikant my-PV GmbH uit Neuzeug werd opgericht in 2011. Sindsdien heeft het bedrijf zich ontwikkeld tot een toonaangevende producent van oplossingen voor warmwaterbereiding met behulp van fotovoltaïek. Al sinds 2018 denkt my-PV ook solair-elektrisch in de sector verwarming en ruimteverwarming. In augustus 2021 verhuisde het bedrijf naar het unieke solair-elektrische bedrijfsgebouw aan de Betriebsstraße 12 in 4523 Neuzeug, in Opper-Oostenrijk. In Neuzeug ontwikkelt en produceert my-PV toestellen die fotovoltaïsche installaties verbinden met de warmtesector. Momenteel zijn 75 medewerkers actief voor my-PV.

Afbeeldingen:



Netkosten vermijden: De eigenaars van een PV-installatie van 15 kWp in het Nederlandse Lekkerkerk besparen door de omzetting van overtollige PV-stroom in warm water jaarlijks 450 euro.

© my-PV GmbH



Nieuwe contactpersoon: Roel Defrancq is Technical Sales Manager bij my-PV voor de Benelux.

© my-PV GmbH



450 € aan terugleververgoedingen besparen met de AC ELWA 2 in Nederland – dankzij optimalisatie van eigen verbruik dubbel profiteren van zonne-energie.

© my-PV GmbH

Perscontact:

my-PV GmbH

Tobias Fuchslechner

T: +43 660 678 8626

tobias.fuchslechner@my-pv.com

Voor vragen:

Krampitz Communications

T: +49 (0)221 912 49949

contact@pr-krampitz.de

Overname vrij van honorarium; toezending van een bewijsexemplaar aan het perscontact wordt op prijs gesteld.